



Apresentando a mais nova oferta da FranklinCovey!

A sua mensagem está inspirando ação?

Reuniões improdutivas e oportunidades perdidas podem acontecer por conta de apresentações ruins. A falta de métodos poderosos para informar e persuadir é um dos maiores e mais disseminados custos ocultos do ambiente de trabalho do século XXI.

Essa sessão de trabalho de um ou dois dias ajudará os participantes a realizarem apresentações altamente bem-sucedidas. Eles aprenderão o mindset, as habilidades e as ferramentas, bem como o que há de mais recente no campo da neurociência, para informar, influenciar e persuadir os outros no mundo contemporâneo, tão baseado em conhecimento.



O Processo de Foco em Mim

Métodos sistemáticos e eficazes devem estar implementados para transmitir a informação de forma que motive as pessoas a mudar e agir. O paradigma abrangente para uma apresentação de sucesso é “Conectar”.

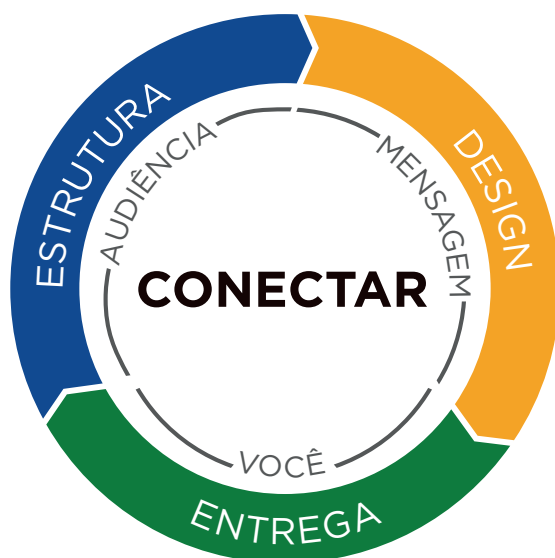
Os apresentadores têm que:

- Conectar-se com a mensagem.
- Conectar-se com eles mesmos.
- Conectar-se com o público.

Há um processo sólido envolvido nesse modelo para garantir o sucesso.

Os apresentadores precisam:

- Desenvolver uma mensagem poderosa.
- Planejar recursos visuais impactantes.
- Entregar com excelência.



Como resultado dessa sessão de trabalho, os participantes serão capazes de:

FUNDAMENTOS

- Definir uma apresentação de sucesso.
- Entender o paradigma de “Conectar”.
- Perceber que paradigma mais processo é igual a apresentação de sucesso.
- “Conectar-se” presencial e virtualmente com o público de forma bem-sucedida.

DESENVOLVER UMA MENSAGEM PODEROSA

- Identificar o propósito claro a ser alcançado com a mensagem.
- Criar introdução e conclusão marcantes.
- Desenvolver pontos-chave de apoio ao propósito.

PLANEJAR RECURSOS VISUAIS IMPACTANTES

- Usar recursos visuais para aumentar a atenção à mensagem, bem como a absorção.
- Planejar observações e lembretes eficazes do apresentador.

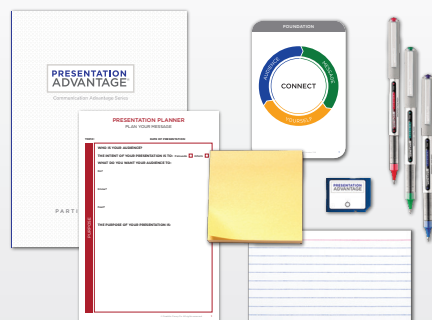
ENTREGAR COM EXCELÊNCIA

- Dominar os componentes da “primeira impressão duradoura.
- Apresentar recursos visuais de forma eficaz.
- Gerenciar o estresse bom e o ruim.
- Lidar com perguntas e dinâmicas de grupo.

PRÁTICAR

- Ver o Padrão de Referência antes e depois.
- Dominar as habilidades ao longo do processo de Início Rápido de 5 semanas.

KIT DO PARTICIPANTE



*Imagens ilustrativas, conteúdo original em português.

- Planejamento de Apresentação
- Conjunto de Cartões de Bolso
- Cartão SD
- Adesivos de Anotação
- Canetas Coloridas
- Cartões de Observações
- Avaliações Antes e Depois

Criar uma mudança “propositiva” no conhecimento ou comportamento por meio de apresentações de sucesso leva as pessoas, equipes e organizações a uma “vantagem competitiva.

A sessão de trabalho pode ser realizada em uma sala de aula tradicional ou virtual.

Para mais informações sobre Foco em Mim, entre em contato com um consultor de negócios ou ligue para (11) 5105-4400. Visite também o site www.franklincovey.com.br